

EURO INFO AOA

FINANTARI

MASURI ACTIVE PENTRU OCUPAREA FORTEI DE MUNCA - Linia de buget Phare/2005//017-553.04.02

* Dezvoltarea si implementarea politicilor si programelor multi-anuale pentru coeziune economica si sociala, prin intermediul proiectelor de investitii in sectoare prioritare, in conformitate cu prevederile PND, pentru sprijinirea cresterii globale economice la nivel national si regional, in vederea cresterii potentialului general al tarii si a fiecaruia din cele opt regiuni de dezvoltare, precum si pentru diminuarea disparitatilor economice si sociale dintre acestea.

* Consolidarea capacitatii institutionale a ministerelor centrale, a celor 8 Agentii de Dezvoltare Regionala si a autoritatilor locale relevante pentru a pregati implementarea investitiilor de sprijin ce vor fi asigurate, in conformitate cu prevederile referitoare Sistemul Extins de Implementare Descentralizata in tarile candidate.

* Construirea structurilor institutionale, administrative, de programare si de implementare necesare in administrarea eficienta a Fondurilor Structurale UE dupa aderare, pentru a face progrese importante in atingerea angajamentelor asumate prin Capitolul 21 din Acquis-ul general comunitar „Politica Regionala si Coordonarea Instrumentelor Structurale”.

Alocarea bugetara

Alocarea bugetara indicativa pentru grupul tinta in cadrul acestei scheme va fi urmatoarea:

1. 50% pentru persoanele aflate in cautarea unui loc de munca care traiesc in mediul rural si persoane cu venituri scazute incadrate in agricultura de subzistenta;
2. 50% pentru somerii tineri din grupa de varsta 15-24 ani si someri de lunga durata (tineri din grupa de varsta 15-24 ani, dupa o perioada de 6 luni de somaj si adulti din grupa de varsta 25-64 ani, dupa o perioada de somaj de peste 12 luni).

Proiectul se va adresa tuturor persoanelor aflate in cautarea unui loc de munca conform definitiei din Legea nr. 107/2004 (somerii inregistrati si alte persoane aflate in cautarea unui loc de munca), dar avand in vedere in mod specific somerii tineri, somerii de lunga durata, persoanele aflate in cautarea unui loc de munca si persoanele ocupate in agricultura cu venituri reduse.

Marimea finantarilor nerambursabile

Orice finantare nerambursabila acordata prin acest program trebuie sa se incadreze in urmatoarele limite:

Suma minima – 15,000 euro

Suma maxima – 150,000 euro

Organizatiile orientate spre profit vor trebui sa asigure o contributie proprie in valoare de minim 20% din costurile eligibile totale ale proiectului, in numerar, iar in ceea ce priveste celelalte categorii, acestea vor asigura o co-finantare de minimum 10% din costurile eligibile totale ale proiectului, in numerar.

In plus, nici o finantare nerambursabila nu poate depasi:

- 80 % din costurile totale eligibile pentru organizatiile orientate spre profit
- 90% din costurile totale eligibile pentru celelalte categorii de beneficiari.

Diferenta trebuie sa fie finantata din resursele proprii ale solicitantului sau partenerului, sau din orice alte surse, altele decat bugetul Comunitatii Europene. Co-finantarea solicitantului trebuie sa fie furnizata in numerar.

Solicitantii eligibili trebuie :

* sa fie o organizatie non-profit sau orientata spre profit, publica sau non-publica, furnizor de programe de formare profesionala continua, care depune o cerere de finantare, fie ca solicitant individual, fie in parteneriat. Solicitantii pot fi:

- organizatii profesionale, fundatii si asociatii;
- agentii de formare profesionala continua;
- agenti de plasare a fortei de munca;
- furnizori de educatie si formare profesionala continua a adultilor si asociatii ale furnizorilor de formare
- universitati;
- alte organizatii relevante.

sau

* sa fie o organizatie non-profit sau orientata spre profit, publica sau non-publica, care depune o cerere de finantare in parteneriat cu un furnizor de programe de formare profesionala continua, iar astfel de solicitanti pot fi:

- Birourile descentralizate relevante ale administratiei publice centrale;
- Companii de stat sau private, inclusiv IMM-uri si companii mari;
- Asociatii patronale;
- Sindicate.

Grupuri tinta:

- Someri tineri cu varsta intre 15 si 24 ani. Categori: persoane care au parasit scoala, fara calificari, sau cu un nivel scazut de calificare, sau cu calificari ce nu mai sunt cerute pe piata fortei de munca.
- Someri de lunga durata (tineri someri (15-24 ani) dupa 6 luni de la intrarea in somaj si adulti someri (25- 64 ani) dupa o perioada de peste 12 luni).
- Toate persoanele aflate in cautarea unui loc de munca din mediul rural si persoane ocupate in agricultura cu venituri scazute care doresc sa-si creasca sansele, sa revina sau sa intre pe piata fortei de munca.

Tipuri de proiecte

1. Masuri pentru reducerea dezechilibrului dintre cererea si oferta de forta de munca (servicii de ocupare a fortei de munca) vizand imbunatatirea serviciilor de plasare si asistenta pentru cautarea unui loc de munca.
2. Masuri de crestere a nivelului de calificare, constand in activitati viitoare de educatie si formare profesionala avand ca scop prevenirea deficitului de competente sau imbunatatirea calitatii muncii, inclusiv obtinerea unui certificat recunoscut la nivel national pentru competentele ocupationale dobandite intr-un context formal sau informal. Programele de formare profesionala trebuie sa fie elaborate astfel incat sa intruneasca nevoile pietei fortei de munca si sa imbunatateasca capacitatea de angajare pe termen mediu si lung al somerilor si persoanelor aflate in cautarea unui loc de munca.

3. Măsurii pentru începerea unei afaceri proprii, în vederea sprijinirii persoanelor din cadrul grupului tinta pentru demararea unei afaceri proprii și să devină lucrători pe cont propriu.
4. Măsurii inovative pentru asistarea grupurilor tinta pentru a intra sau reveni pe piața forței de muncă, vizând creșterea ocupării, mobilității ocupationale și geografice, în conformitate cu Strategia UE pentru Ocuparea Forței de Muncă.

Unde se depun cererile de finanțare

Cererile de finanțare trebuie depuse la Unitățile de Implementare a Programelor (UIP) din regiunile unde se vor implementa proiectele.

Cererile de finanțare nerambursabile trebuie trimise într-un plic sigilat prin posta recomandată, prin servicii de curierat rapid sau depuse personal (un document semnat și datat de certificare a primirii va fi înmănat celui care depune plicul) la adresa de mai jos:

Termenul limita de primire a cererilor de finanțare

Termenul limita pentru primirea solicitărilor de finanțare nerambursabile este 30.04.2007, ora 16:00 (ora locală) Orice solicitare primită după termenul limita va fi respinsă în mod automat, chiar dacă stampila poștei indică o dată anterioară datei limita, sau dacă întârzierea este datorată serviciului de curierat privat.

UNIUNEA EUROPEANĂ

4,5 miliarde de euro – Transporturi

Domeniul transporturilor va beneficia de 5,6 miliarde de euro în perioada 2007-2013, bani care vor fi investiți după planificarea din Programul Operațional Sectorial de Transport. 4 miliarde de euro reprezintă alocările pentru România din Fondul de Coeziune și Fondul European pentru Dezvoltare Regională, iar 1,1 miliarde este suma pentru cofinanțare națională.

POS Transport este complementat cu POR. Dacă POR se ocupă de drumurile regionale și locale, POS Transport finanțează infrastructura de importanță națională și europeană: autostrăzi, drumuri europene și naționale, aeroporturi și porturi naționale și regionale care fac parte din rețeaua trans-europeană de transport TEN-T sau căi ferate.

Investițiile vor urmări asigurarea conexiunilor eficiente cu rețeaua trans-europeană de transport TEN-T și cu portul Constanța, eficientizarea conexiunilor regionale (Grecia, Bulgaria, Turcia), încurajarea dezvoltării sectoarelor feroviar, naval și inter-modal și nu în ultimul rând, minimizarea efectelor adverse ale transportului asupra mediului și îmbunătățirea siguranței transporturilor.

POS Transport are patru axe prioritare pe care vor fi investiți banii. Prima este modernizarea axelor de transport românești care fac parte din rețeaua TEN-T (Coridorul IV, Coridorul VII): autostrăzi, căi ferate, navigație, etc. Una dintre prioritățile acestei prime axe este ruta Nădlac – Arad – Timișoara – Lugoj – Sibiu – București – Constanța, pentru construcția de autostrăzi și ruta Curtici – Predeal pentru cale ferată. Axa prioritară doi urmărește dezvoltarea infrastructurii din afara TEN-T: reabilitarea drumurilor naționale și construcția de by pass-uri, reabilitarea stațiilor de cale ferată, reabilitarea porturilor și aeroporturilor de pe TEN-T. Axa trei vizează modernizarea materialului rulant de cale ferată dedicat călătorilor pentru rețelele de cale ferată națională și TEN-T, iar axa patru, dezvoltarea durabilă a transporturilor: implementarea sistemelor inteligente de monitorizare și dirijare a traficului, siguranța circulației.

POS Transport acordă finanțare fie din Fondul de Coeziune fie din Fondul de Dezvoltare Regională, dar niciodată din ambele instrumente financiare, simultan, pentru o singură axă prioritară de investiții.

Ministerul Transporturilor, Construcțiilor și Turismului, autoritatea de management a POS Transport, a pregătit deja un portofoliu de proiecte care pot fi demarate imediat.

O particularitate a POS Transport, față de celelalte programe este faptul că există un număr limitat de posibili beneficiari. Aceștia sunt societățile și companiile naționale, instituțiile publice de gestionare ale infrastructurilor și serviciilor publice de transport, din care menționăm Compania Națională de Autostrăzi și Drumuri din România, Compania Națională de Căi Ferate „CFR S.A.”, Regia Autonomă Administrația Fluvială a Dunării de Jos, Administrația Portului Maritim Constanța, Societatea Națională de Transport Public Feroviar de Călători, administrațiile porturilor fluviale și aeroporturilor de pe TEN-T. Proiectele vor fi selectate de Ministerul Transporturilor din propunerile venite dintre partea acestor beneficiari.

Sursa: Ministerul Transporturilor, Construcțiilor și Turismului

TARGURI SI EXPOZITII

DENTA 2007 , Editia a XVII a – Expozitie internationala de medicina dentara, Editia de primavara

28 februarie – 3 martie 2007

Expozitie internationala pentru echipamente, instrumentar, accesorii, materiale si produse chimico-farmaceutice de pentru medicina dentara si produse pentru igiena orala

Pana in prezent, s-au inregistrat 120 de firme din Belgia, Elvetia, Italia, Republica Moldova, Ungaria si Romania, ce vor ocupa o suprafata de peste 10.000 mp.

DENTA a reunit la editia din primavara 2006 peste 8.000 de vizitatori specialisti – medici dentisti si tehnicieni dentari, 139 firme expozante din 10 tari, pe o suprafata de peste 10.000 mp.

În urma sondajului de opinie efectuat în rândul expozanților la DENTA 2006, editia de primavara, a reieșit că obiectivele expozanților au fost atinse în următoarele procente:

- 91% au obținut noi comenzi de vânzări
- 85% au lansat noi produse
- 84% au obținut noi informații asupra pieței
- 84% au avut noi contacte de afaceri

Pe toata perioada desfasurarii evenimentului, ROMEXPO va gazdui o serie de manifestari stiintifice: simpozioane, demonstratii practice, cursuri de educatie medicala continua. In paralel cu DENTA, se va desfasura si Congresul International de Medicina Dentara, organizat de Asociatia Medicilor Stomatologi cu Practica Privata din Romania si FDI World Dental Federation, in salile Titulescu, Madgearu, Brancusi si in Centrul de Presa al Complexului expozitional ROMEXPO cu tema: "Stomatologia romaneasca la momentul integrarii".
Pentru informatii suplimentare, vizitati <http://www.romexpo.org>

INFO LEGISLATIV

Dividendele neimpozabile, dupa 1 ianuarie 2007

Dividendele primite de o companie romaneasca de la o filiala a sa din UE vor fi scutite conditionat de impozit din 2007. Vor fi neimpozabile dividendele primite de o societate-mama romana de la o filiala a sa situata intr-un stat membru. Aceasta scutire va fi posibila numai daca persoana juridica romana indeplineste cumulativ urmatoarele conditii: plateste impozit pe profit si detine, de cel putin doi ani, minim 15 la suta din capitalul social al unei societati dintr-un stat membru la data inregistrarii venitului din dividende.

O societate-mama romana trebuie sa detina o participatie de minimum 20 la suta la capitalul social al unei companii (filiale) situate intr-un stat membru UE.

De asemenea, nu se vor impozita nici dividendele platite de o persoana juridica romana unei alte persoane juridice romane daca beneficiarul dividendelor detine minimum 15 la suta din titlurile de participare ale acesteia la data platii dividendelor pe o perioada de doi ani impliniti pana la data platii dividendelor. In cazul in care o societate romaneasca detine mai putin de 15 la suta din alta societate romaneasca, atunci venitul din dividende va fi impozitat cu 10 la suta.

Dividendele platite de o societate-filiala romana unei societati-mama straine dintr-un stat membru UE vor fi scutite de impozitul prin retinere la sursa in Romania daca societatea straina detine minim 15 la suta din capitalul societatii romanesti de cel putin doi ani.

Toate aceste prevederi sunt cuprinse in Legea 343/2006 privind Codul Fiscal, act normativ care a intrat in vigoare la 1 ianuarie 2007.

OPORTUNITATI DE AFACERI

Denumirea firmei	Adresa	Domeniul de activitate
TAJFUN Contact: Jakub Ławacz	www.tajfunbronisze.pl kuba@tajfunbronisze.pl Tel: +48 22 721 57 56 Tel/fax: +48 22 721 57 52	Tajfun reprezinta o grupa de producatori de legume din regiunea Ozarow Mazowiecki. Cauta furnizori de legume proaspete din Romania.
Z.M. HERMAN S.A. Contact: Director Ryszard Cygan	www.herman.com.pl e-mail: export@herman.com.pl Tel: +48 17 22 99 410 wew 353 Fax: +48 17 22 91 135 Mob. +48-600 449 253	Producatorul de mezeleri ofera produsele sale angro-urilor romanesti interesate sa achizitioneze.
PHU DAB Contact: Agnieszka Owczarek	www.dab-beds.pl phudab@op.pl biuro@dab-beds.pl	Producatorul de stelaje pentru paturi cauta producatori de placi fibrolemnoase din Romania.
ZM Duda Bis Contact: Ewa Kuryłek	kurylek.ewa@duda.pl tel: +48 32 731 11 73 fax: +48 32 731 11 70	Producatorul de mezeleri cauta importatori din domeniu carni.
Bratex Contact: Janusz Mrzygłód	janusz.mrzyglod@bratex.pl	Societatea comerciala doreste sa colaboreze cu distribuitorii de materiale de constructii din Romania.

INFO MARKET

Principalele evoluții macroeconomice, în 2006 și perspective

În anul 2006 a continuat procesul de creștere economică demarat în ultimii ani, în condițiile în care mediul economic internațional a înregistrat ușoare redresări. Creșterea economică după primele trei trimestre ale anului 2006 a fost de 7,8%.

Produsul Intern Brut aproximativ 230 miliarde RON

La creșterea de 7,8% a PIB pe primele 9 luni, contribuția dominantă au avut-o serviciile al căror aport a fost de 3,8 puncte procentuale, aproape 50% din totalul creșterii. Industria a contribuit cu 1,9 puncte procentuale, iar construcțiile, un alt sector

extrem de dinamic, cu 0,9 puncte procentuale.

Evoluția produsului intern brut din punct de vedere al utilizării evidențiază o creștere semnificativă a cererii interne (+11,3%) și, în mod special, a consumului final individual al gospodăriilor populației (+12,0%) și a formării brute de capital fix (+13,7%), net superioare creșterii PIB.

Comisia Națională de Prognoză a estimat pentru întreg anul 2006, o creștere a Produsului Intern Brut de 8,0%, iar Agenția Standard & Poor's a estimat la rândul ei, o creștere economică pentru România de 7,5 - 8,0%.

În decembrie 2006 prețurile de consum au crescut cu 4,87% comparativ cu luna decembrie 2005, creșterea ce se încadrează sub ținta de inflație stabilită de BNR pentru 2006. La creșterea prețurilor au contribuit mărfurile nealimentare (cu +3,6 puncte procentuale), urmate de servicii (+0,9 puncte procentuale) și de mărfurile alimentare (+0,4 puncte procentuale).

Producția industrială în creștere cu 7,4%

Producția industrială realizată în perioada 1.I-30.XI.2006, comparativ cu perioada corespunzătoare din anul precedent, a fost în creștere cu 7,4%, trend susținut de toate cele trei sectoare ale industriei: industria prelucrătoare (+8,1%), energia electrică și termică, gaze și apă (+4,9%) și industria extractivă (+2,9%).

Productivitatea muncii în industrie a înregistrat o creștere cu 11,1% în perioada 1.I-30.XI.2006 față de perioada corespunzătoare a anului precedent, dinamică susținută de toate sectoarele: industria extractivă în creștere cu 25,9%, industria prelucrătoare cu 10,6% și energie electrică și termică, gaze și apă cu 5,4%.

În agricultură suprafețele recoltate în anul 2006, comparativ cu anul 2005, sunt mai mari la culturile de floarea soarelui, soia și sfeclă de zahăr și mai mici la grâu, secară și triticale, orz și orzoaică, porumb și sorg și cartofi de toamnă.

Valoarea lucrărilor de construcții în primele 11 luni ale anului 2006 au înregistrat o creștere cu 18,6% față de perioada corespunzătoare a anului precedent.

Exporturile FOB 25,9 miliarde euro; importurile CIF 40,7 miliarde euro

Exporturile FOB realizate în 2006 au însumat 25,9 miliarde euro, cu 16,2% mai mult decât în perioada corespunzătoare a anului 2005. Valoarea exporturilor către țările Uniunii Europene (UE-25) în 2006, comparativ cu 2005, a crescut cu 16,3%. Ponderea exporturilor către țările Uniunii Europene în total exporturi a fost de 67,7%.

Importurile CIF din 2006 au însumat 40,7 miliarde euro, valoarea acestora fiind cu 25,1% mai mare față de anul precedent. Valoarea importurilor provenite din țările Uniunii Europene (UE-25) în 2006, comparativ cu 2005, a crescut cu 25,9%. Ponderea importurilor din țările Uniunii Europene în total importuri a fost de 62,6%.

Deficitul comercial FOB/CIF, care a marcat în ultima perioadă o creștere continuă, a înregistrat la sfârșitul anului un nivel de 14,8 miliarde euro.

Tot mai mulți români fac turism extern

În activitatea de turism trebuie evidențiată creșterea cu 24,2% a numărului vizitatorilor români în străinătate în primele 11 luni ale anului 2006, comparativ cu perioada corespunzătoare a anului 2005.

Indicele câștigului salarial a atins nivelul din luna octombrie 1990

La sfârșitul trimestrului III 2006, rata de ocupare a populației în vârstă de muncă (15-64 ani) a fost de 60,9% - nivel situat la o distanță de 9,1 puncte procentuale față de ținta stabilită pentru 2010 prin Strategia de la Lisabona.

Numărul de salariați din economie a ajuns la sfârșitul anului la aproape 4,6 milioane persoane.

În luna decembrie 2006, câștigul salarial mediu nominal brut pe economie a fost de 1481 RON, cu 22,1% mai mare față de luna precedentă, iar salariul net a fost de 1099 lei.

Pentru prima dată în perioada postdecembristă, indicele câștigului salarial a atins nivelul din luna octombrie 1990 depășindu-l, în luna decembrie 2006, cu 16,6%.

Numărul pensionarilor de asigurări sociale de stat, era la sfârșitul lunii septembrie, 4,6 milioane persoane. La aceștia se adaugă aproape un milion de pensionari de asigurări sociale agricultori, precum și alte categorii de pensionari, cu o pondere nesemnificativă.

Pensia medie în aceeași perioadă a ajuns la aproape 300 lei, în creștere cu 18,4% față de aceeași perioadă a anului 2005.

Numărul total de șomeri înregistrați s-a redus în anul 2006 cu 5,6% față de anul anterior, ajungând la aproape 485 mii persoane, iar rata medie anuală a șomajului s-a redus cu 0,4 puncte procentuale, respectiv de la 5,8% la 5,4%.

Investițiile străine directe – trend ascendent

Potrivit datelor publicate de Banca Națională a României, Investițiile străine directe au înregistrat o continuă tendință de creștere, care s-a accelerat pe măsura apropierii momentului aderării la UE. Astfel, acestea au crescut de la 7482,0 milioane euro - la sfârșitul anului 2002 (din care 73,9% participații la capital și 26,1% alte capitaluri) la 26124,4 milioane euro - la sfârșitul lunii septembrie 2006 (din care 77,1% participații la capital și 22,9% alte capitaluri).

Perspective în 2007

Agenția Standard & Poor's estimează pentru România o creștere economică în 2007 față de 2006 de 6,50%. Pentru anul 2007 ținta de inflație a BNR este de 3-5%.

Sursa: Institutul Național de Statistică

FLASH ECONOMIC

Firmele mici - executate silit pentru datoriile de cativa lei

Intreprinderile mici și mijlocii (IMM-uri) au preluat conducerea pe lista datornicilor la buget, cea mai mare parte dintre restanțele anului trecut fiind înregistrate de acestea. Potrivit datelor furnizate de Agenția Națională de Administrare Fiscală (ANAF), valoarea totală a datoriilor firmelor la bugetul general în anul 2006 s-a situat cam la același nivel cu cea din 2005, cifrându-se la 15,42 miliarde lei. Două treimi din această sumă - respectiv 9,97 miliarde lei, reprezintă datoriile IMM-urilor și numai o treime ale marilor contribuabili - 5,44 miliarde lei. Printre cele câteva zeci de mii de firme mici și mijlocii care datorau bani statului în contul impozitelor și taxelor figurează și companii care au datorii de cativa lei. Sume de 10, 20, 30 lei - care reprezintă de obicei penalități de întârziere probabil neînregistrate și necalculate de contabilii acestor societăți - au dus la declansarea de către Fisc a procedurilor de executare silită. Un exemplu în acest sens este societatea suceveană Adarom Com care figurează în evidențele ANAF cu o datorie de 10 lei la bugetul de stat (adică 100.000 lei vechi) suma ce reprezintă penalități de întârziere. În aceeași situație se află și Agapinat Impex SRL Siret-restanțe de 13 lei, Alisa International SRL Suceava-15 lei, societatea agricolă Budesti Ghica-14 lei, Belfam 2005 SRL-14 lei sau Met Sticlaria SRL-12 lei, datoriile fiind înregistrate la bugetul de stat. Astfel de cazuri sunt multe, în cele aproape 10.000 pagini cât cuprinde lista datornicilor mici și mijlocii la bugetul general. "Marii" datornici pe lista IMM-urilor au restanțe la buget de peste 100.000 lei, iar unii, precum Bega Pam, ajung și la aproape 2 milioane de lei.

În ceea ce-i privește pe marii datornici la bugetul de stat, lista cuprinde 146 de companii, cifra care se regăsește în mare parte și pentru celelalte obligații. Chiar dacă au înregistrat scaderi de aproape 30% față de 2005, datoriile marilor companii sunt în continuare semnificative. În capul listei, cu o datorie totală de peste 2,5 miliarde lei, se află Compania Națională a Huilei.

Urmatoarele locuri revin Companiei Naționale CFR-restanțe totale de 862,2 milioane lei, Tractorul Brașov-473,2 milioane lei, Termoelectrica - 349,1 milioane lei și UCM Resita-270 milioane lei, datoriile la bugetul general, toate în scadere față de 2005. Potrivit datelor publicate de ANAF, un datornic important este și Electroputere SA-aproximativ 135 milioane lei, dar și Asigurarea Anglo-Romana. Printre datornici la bugetul asigurărilor sociale se numără și firme dintre cele mai profitabile, cum ar fi Hiproma SA-aproape 3 milioane lei (30 miliarde de lei vechi), Domo-2,2 milioane, E-ON Gaz-peste 7 milioane, Rulmentul SA-137 milioane, Uztel-34 milioane lei și Oltchim - 2,5 milioane lei.

Deși au intrat în grațiile Guvernului, beneficiind de anularea datoriilor pe 2005, mare parte dintre aceste companii se regăsesc pe lista datornicilor din 2006. Ca și în cazul IMM-urilor, cea mai mare parte a restanțelor marilor contribuabili este către bugetul de stat, urmata de bugetul asigurărilor sociale de stat, unde IMM-urile înregistrează datorii de 3,29 miliarde față de 2,84 miliarde lei-mari contribuabili.

Și la bugetul asigurărilor sociale de sănătate, IMM-urile sunt cap de listă, în timp ce la asigurările de somaj balanța între cele două categorii de contribuabili este echilibrată.

Sursa: Gandul

Compania offshore - între suspiciune și avantaje fiscale

În România, cele mai multe companii offshore activează în domenii precum industria lemnului, agricultura, chimie, construcții, consultanță, metalurgie, comerț. Impozit pe profit zero sau foarte mic, declarații fiscale anuale relativ simple sau chiar deloc, costuri mici de înființare și întreținere și impozit pe dividende scăzut sau chiar nul - sunt doar câteva dintre avantajele pe care le oferă o companie offshore. Deși în țara noastră activează multe offshore-uri, date despre numărul și activitatea acestora nu se centralizează nicaieri. Ca urmare, sunt imposibil de estimat sumele de bani care intra sau ies din România via firme offshore. Reprezentanții firmelor care intermediază înființarea unor astfel de societăți în așa-numitele paradisuri fiscale susțin că se constată o creștere a numărului de offshore-uri nou înființate, cu activitate în România, în ultimii ani. "Tot mai mulți oameni de afaceri români își dau seama că apelarea la o restructurare a afacerilor pe care le desfășoară este necesară pentru a-și menține competitivitatea atât pe piața internă (cazul operațiilor de import de produse), cât și pe piața internațională (cazul operațiilor de export de produse, know-how, consultanță). De asemenea, sunt oameni de afaceri care activează în domenii în care lupta cu concurența este acerbă și pentru care păstrarea confidențialității asupra furnizorilor lor externi reprezintă continuitatea afacerii lor. Pentru aceasta, ei apelează la unele structuri avansate de «pierdere» a furnizorilor reali - angajații lor raman în legătura doar cu prima companie de la care se face importul, neavând astfel acces la furnizorul real", explică Bogdan Minoiu, director general Direct TradePoint România, care reprezintă OCRA Worldwide în țara noastră. Potrivit acestuia, în anul care a trecut a existat o ușoară stagnare în crearea de companii offshore datorită faptului că din 2007 România devine membră a UE, iar oamenii de afaceri au preferat să aștepte acest moment pentru a afla dacă acest eveniment le poate afecta afacerile sau nu și ce modificări pot apărea.

Potrivit aceluși surse, în țara noastră cele mai multe offshore-uri activează în domenii precum industria lemnului, agricultura, chimie, construcții, consultanță, metalurgie, comerț.

În ce privește înființarea unei companii offshore, aceasta poate dura între câteva ore și câteva luni, în funcție de jurisdicția aleasă. De regulă, nu sunt necesare prea multe acte, în multe cazuri o simplă copie de pasaport fiind suficientă. Taxele anuale pentru un offshore depind de asemenea de locația aleasă, variind între 1.000 și 3.000 dolari.

Pe cât de repede se poate înființa un offshore, pe atât de rapid se poate și scăpa de el. "Fiecare jurisdicție are proceduri specifice. În mod normal, închiderea unei companii poate dura până la 3-4 luni", susține Athos Fouttis - director general Oxford Management Limited - Cyprus. Trebuie ținut cont și de taxele care se plătesc pentru renunțarea la o firmă offshore. De exemplu, OCRA Worldwide percepe o sumă de 500 lire sterline, care acoperă cheltuielile, taxele pentru autorități și onorariul.

Multinationalele preferă să vină prin firme offshore

Chiar și unele multinationale au venit în România prin firme offshore, nu prin compania-mamă. Avantajul - realizarea unor profituri frumoase. De exemplu, compania offshore poate cumpăra de la compania-mamă bunuri la un pret ridicol, iar compania offshore finalizează contracte pentru vânzarea acestor bunuri la un pret mai ridicat. Astfel, compania-mamă va avea un profit mai mic și, ca urmare, și impozitul pe profit va scădea. În final, profitul companiei offshore va salta.

De asemenea, firmele înființate în "paradisuri fiscale" pot transfera într-o a treia țară, fără a încălca vreo lege, profitul companiei străine, sub forma de dividende neimpozabile.

Pot fi "controlate" offshore-urile? Statul poate cere informații despre offshore-uri doar dacă are dovezi de activități ilegale.

Autoritățile fiecărei țări pot pune la dispoziție anumite informații autorităților române. "În cazul în care autoritățile române furnizează dovezi clare despre o anumită companie care desfășoară activități criminale - precum trafic de persoane, droguri, arme, terorism, spălare de bani - atunci autoritățile jurisdicției respective, precum și băncile locale își dau concursul pentru tragerea la răspundere a celor implicați. În cazul în care activitățile companiei respective sunt activități legale, nu au de ce să facă acest lucru", conchide Bogdan Minoiu.

Tipuri de jurisdicții:

- cu reputație bună
 - de exemplu: Insula Man, Malta, Cipru (care începând din 2003 nu mai este jurisdicție offshore - este onshore deoarece are impozitul pe profit de 10% în loc de 4,25%), Luxemburg;
 - aceste jurisdicții au reguli relativ stricte în anumite privințe legate de: înființarea companiei, administrarea ei, evidența contabilă anuală, relațiile cu autoritățile locale, monitorizare;
- cu reputație medie:
 - de exemplu: SUA, Hong Kong, Singapore - impozite reduse sau 0, costuri de înființare mici, control mediu (de exemplu, declararea cifrei de afaceri și a profitului) din partea autorităților - excepție făcând cazurile de terorism, trafic de droguri, arme etc;
- cu reputație redusă - paradisuri fiscale:
 - de exemplu: Bahamas, Belize, Vanuatu, Cayman Islands - impozite de regulă 0 și lipsa unui control minim din partea autorităților - excepție făcând cazurile de terorism, trafic de droguri, arme

Sursa: Gandul